

*Innovation  
and Tradition*



Sie stehen vor dem Abschluss als Meister oder Techniker im Bereich der Oberflächentechnik und suchen danach eine interessante Herausforderung für Ihre weitere berufliche Entwicklung?

## **Wir haben da etwas für Sie !!**

Die C.H. Erbslöh GmbH & Co. KG ist Spezialist für die industrielle Abwasserbehandlung auf den europäischen Märkten. Wir bieten unseren Kunden branchenübergreifend individuelle Lösungen für die chemisch-physikalische Behandlung von industriellen Abwässern.

Verbinden Sie die Vorzüge eines eigentümergeführten Unternehmens des Mittelstandes mit einer Tätigkeit als

### **Sales Manager (m/w/d) im Außendienst Techn. Vertrieb Abwasserchemikalien/ Süddeutschland**

Wenn Sie nicht nur Interesse an der Oberflächentechnik haben, sondern auch gerne kaufm. Verhandlungen führen und Kunden technisch beraten, dann sollten Sie mit uns Kontakt aufnehmen.

#### Ihre Aufgaben:

Es wird nicht langweilig: Kundenservice, Beratung und Betreuung von Bestandskunden, eigenverantwortliche Neukundenakquise und Erschließung von neuen Absatzpotentialen und Märkten, Erstellen von Budgets und Marktanalysen, Beteiligung an Produktneuentwicklungen.

#### Unsere Leistungen:

Kurze Entscheidungswege, eigenverantwortliches, selbstständiges Arbeiten, teamorientierte Arbeitsstruktur, Unterstützung durch anwendungstechn. Labor, Home Office, Firmenwagen, erfolgsbezogenes Bonussystem, Beteiligung als „Stiller Gesellschafter“ des Unternehmens möglich.

#### Was Sie mitbringen sollten:

- Ausbildung im Bereich Oberflächentechnik
- Gute englische Sprachkenntnisse
- Spaß am Umgang mit Kunden
- und ganz besonders: Ein freundliches Wesen mit positiver Ausstrahlung

Kontakten Sie uns, eine Chance wartet auf Sie.

#### **C.H. Erbslöh GmbH & Co. KG**

Christoph Chelminski  
Düsseldorfer Straße 103  
47809 Krefeld

Email: [cchelminski@che-kg.de](mailto:cchelminski@che-kg.de) Tel.: 02151/525-169  
[www.cherbsloeh.com](http://www.cherbsloeh.com)